



PRESENTA IL SEMINARIO ON LINE:

“ L’INCARICO IN ESCLUSIVA ”

GIOVEDÌ 12 SETTEMBRE, ORE 14:30



Relatore: **Andrea Russo**

Durata: **120 Minuti**

Tipologia: **Tecniche di Vendita**

PROGRAMMA DEL WEBINAR

L'esclusiva: il mio v.i.p. preferito

- Individuare le motivazioni di vendita e trasformarle in motivazioni all'esclusiva
- Processo mirato all'emersione dei bisogni latenti del proprietario
- Individuare le leve commerciali che portano all'esclusiva
- Cosa significano le “non obiezioni”: no, ma, forse, se, però
- Gestire le “non obiezioni”: le obiezioni sono domande a cui rispondere con un si
- Come coinvolgere il proprietario nella gestione dell'incarico